

目 录

** 第一阶段谈判成果展示，撰写商务调查报告（包括但不限于目录提供的内容，预选赛甲乙双方资料都需准备，提交时可选取任意一方报告提交即可，入围后全国总决赛持方由抽签决定）

一、谈判背景介绍

二、谈判方介绍

2.1

2.2

2.3

2.4

三、谈判调研

3.1 谈判目标

3.2 谈判计划

四、谈判团队组建

4.1 团队成员名单及分工

4.2 责任及义务

五、谈判准备

5.1 行业分析

5.2 产品对比分析

5.3 技术对比分析

5.4 谈判方优劣势分析

5.4.1 我方优劣势分析

5.4.2 对方优劣势分析

5.4.3 竞争对手优劣势分析（卖方撰写）

 供应商优劣势分析（买方撰写）

